

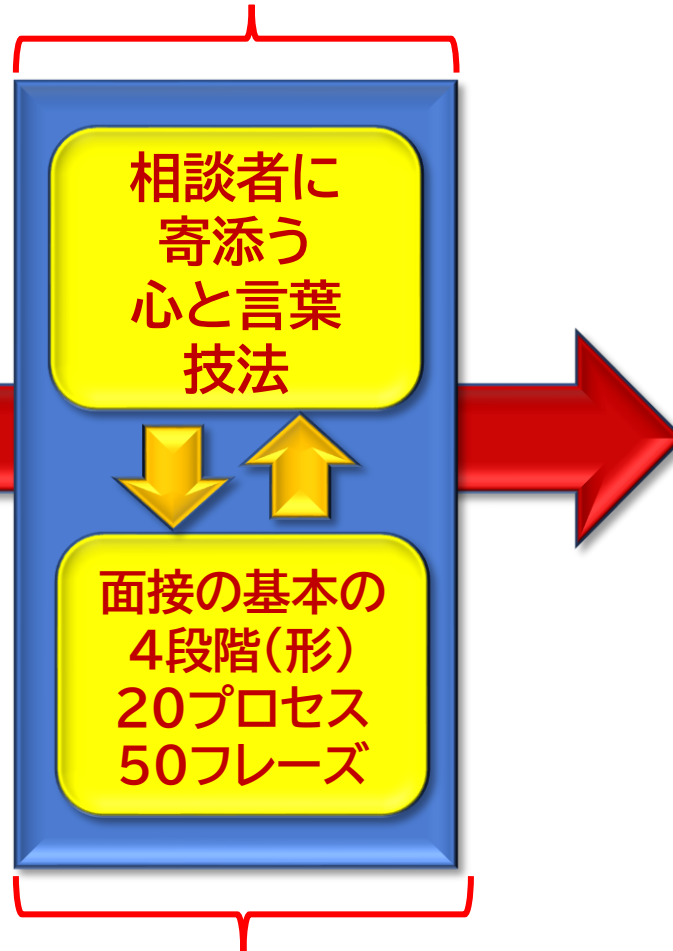
「面接メイン教材:No.4252」

キャリアコンサルティング面談を支える
推進する「**頭脳**」を自分のものにする

現状

面接
ロープをが
やればやる
ほど
分からなく
なる

4:4段階
2:20プロセス
5:50フレーズ
2:20の効果



「面接メイン教材:No.4252」

「**面接メイン教材:No.4252**」を使うと
次の**20項目**が**自然にできる**(組み込まれて)

- 1) 緊張しなくなる
- 2) 相談者の苦手意識がなくなる
- 3) 傾聴が自然にでき話すことがどんどん頭に入る
- 4) 相談者が相談したい要点が掴める
- 5) 面談の進め方に迷わない。次のやることが分かる。
- 6) 質問に困らない。適切な質問が頭にある。
- 7) オープン質問、クローズと使い分けられる。
- 8) 相談者を決めつけない面談ができる
- 9) 相談者の気持ちが引き出さる
- 10) 相談者に寄り添う応答ができる
- 11) 信頼関係がどんどん出来てくる
- 12) 話さない・抵抗する相談者に対応できる
- 13) 質問でどうどうめぐりしない
- 14) ロープレ時間オーバーで中途半端に終わらない
- 15) ちゃんとCCの見立てができる
- 16) 相談者に自分の問題への気づきを促せる
- 17) 2つの問題を分けて把握ができる
- 18) 初回面談の目標設定と合意を得られる
- 19) 具体的展開に進める
- 20) ロープレ内容と一致した口頭試問ができる